

GESTION APICOLA



MIEL - NUCLEOS - ASESORIAS - POLINIZACIONES apitor1@hotmail.com cel:93491784Apicultura en Movimiento

ANTE TODO ME GUSTAN LAS ABEJAS "PERO" ESTO ES UN NEGOCIO Y DEBE SER ENTENDIDO COMO TAL JORGE TORO OBREQUE

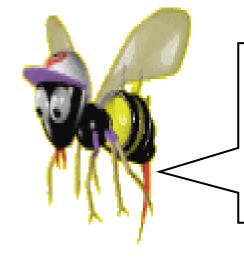
POR TANTO MIS CLASES SON DESDE LA EXPERIENCIA REAL AL MANEJAR UNA PEQUEÑA EMPRESA APICOLA



«NO ME ALCANZA PARA VIVIR DE LA APICULTURA, CON SUERTE SOBREVIVO»

PERO ES QUE ...

SOY BAJO,
ESTOY SOLO LUCHANDO
NADIE ME APOYA
PERDI A ALGUIEN
HAY SEGUIA
ME ESTAFARON
ESTOY QUE VENDO TODO
ETC. EC.



UY... LO SIENTO, TE TENGO MALAS NOTICIAS...

ESTO NO ES PARA CUALQUIERA

Que foto mas clara del cambio climático

Pjers Paul Read

Grandes Bestsellers LATERCERA



★ Año 1973 Año 2024



LOS ELEMENTOS ESTAN, DEPENDE DE TI OCUPARLOS.

QUE NO SE TE VAYAN LAS TEMPORADAS PROBANDO A QUE ME DEDICO AHORA.

YO LO LLAMO:

PROMISCUIDAD PRODUCTIVA





APICULTOR CONOCIDO POR

• • • • •





LIDERES Y LIDERAZGOS

EXISTEN LIDERES POR INSPIRACION Y LIDERES POR TRANSPIRACION

JORGE TORO O.

MISION



HABLA DEL PRESENTE

- QUE SOY?
- QUE HAGO?
- POR QUE SOY DIFERENTE?





APARECE UN PROPOSITO REALISTA (LO QUE HARE PARA SER)

VISION



HABLA DEL FUTURO

- CUALES SON MIS METAS
- CUALES SON MIS ASPIRACIONES
- COMO ME VEO EN X TIEMPO

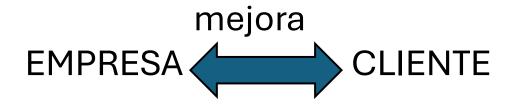




APARECE UNA AMBICION, UNA PROYECCION (HACIA DONDE VOY)

VALORES, habla de la responsabilidad social empresarial, fundamenta la toma de decisiones, acciones. dan reputación

Incluye algunos elementos como: Ético/cumplimiento/sustentabilidad/integridad/innovación/inclusión





Yo esto lo esperaría ver en nuestros representantes

Amazon

La empresa de Jeff Bezos, **Amazon**, es una marca líder a nivel mundial siendo la segunda empresa con mayor valor en el año 2022. La compañía fundada en 1995 ha crecido de forma exponencial todos los años, y es evidente su éxito.

Estos son su misión, visión y valores:

- Misión: "Ofrecer a los clientes los precios más bajos que sea posible, obteniendo la mayor selección y disponibilidad de la forma más rápida y cómoda posible"
- Visión: "Tener la mejor atención al cliente del mundo"
- **Valores**: "Obsesión por el cliente, pasión por la innovación, excelencia operacional, enfoque en el largo plazo"

EJEMPLOS

Ferrari

En 1929 nació **Ferrari**, fundada por Enzo Ferrari, siendo una de las marcas automovilísticas más prestigiosas a nivel mundial, conocida por sus lujosos coches deportivos.

Esta es su misión, visión y valores:

- Misión: "Fabricar coches espectaculares, símbolos de la excelencia italiana a nivel mundial"
- **Visión**: "Ser el símbolo de la excelencia italiana que haga al mundo soñar con tener uno"
- **Valores**: "Emoción, integridad, innovación, estatus, pasión, excelencia, tradición"



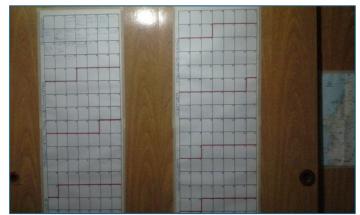
QUE ES LA ADMINISTRACION?

Y COMO SERIA ESTO EN APICULTURA?

UD., COLEGA LA APLICA, CONOCE ALGO O REACCIONA SOBRE LA MARCHA Y SE VIVE QUEJANDO







DONDE ESTAMOS EN EL CUADRANTE DEL FLUJO DE DINERO?

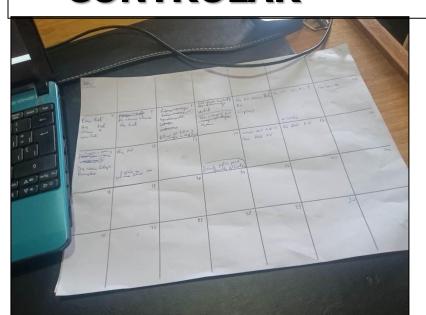


TRABAJO



ESTABLECE EN TU NEGOCIO UN LUGAR PARA:

- PLANIFICAR
- ORGANIZAR
- DIRIGIR
- CONTROLAR







SI ADIDAS, REBOOK, NIKE, ME PAGARAN PROMOCIONARIA SU IMAGEN; LO HARIA

COMO NO LO HACEN, PROMOCIONO LA MIA.

JORGE TORO O.



LA IMAGEN DE TU NEGOCIO

EL GRAN CANTINFLAS YA LO
PLANTEABA EN
«CABALLERO A LA MEDIDA»
1954.

«SOY FELIZ PORQUE ME VISTE ORTIZ»





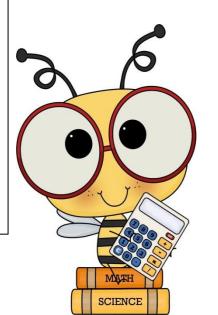
fin de año.... Época de balance O EN EL APICULTOR TERMINO DE TEMPORADA.

Tarea para la casa...

haga su balance personal...

Lo que logró si había metas, lo que no logro y por qué?, para empezar a construir un F.O.D.A., en la próxima jornada





FODA

Sabe ud. Vender?













... Y POR QUE AZUL Y AMARILLO, SUS COLMENAS JORGE?





COLORES Y SU PSICOLOGIA

AZUL calma, confianza, fuerza, inteligencia.

AMARILLO creatividad, optimismo, tranquilidad.

ROJO amor, valor, poder, calor, pasión.

VERDE renovación, relajación, orgánico, juventud.

NARANJA diversión, amabilidad, energía, alegría.

ROSA cortesía, delicadeza, ilusión, eternidad, infancia.

NEGRO sofisticación, muerte, eternidad.

BLANCO inocencia, paz, pureza.



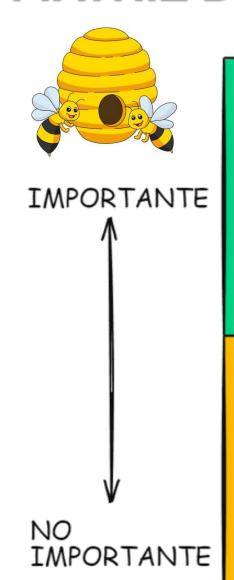


«LO URGENTE DE LO IMPORTANTE»

PRIMERO, SABER QUE TENGO.

INVENTARIOS															
MATERIAL	CASA	CONT	BOD.	TOTAL	IMPLEMENTOS	CASA	CONT	BOD.	TOTAL	NUTRICION-SANIDAD	CASA	CONT	BOD.	TOTAL	
PISOS	0			0	TAMBORES DE ALIMENT	0	3	0	3	AZUCAR SACOS				0	
TECHOS	0			0	ALIMEN. PLAST		0	0		LEV. CERVEZA K				0	
ENTRETECHOS	0			0	BANQUILLOS				0	HARINA SOYA K				0	
CAJAS C/M C/C	0			0	MALLAS AZULES				0	AMITRAZ 120CC				0	
CAJAS VACIAS	0			0	NAYLON				0	OXALICO K				0	
P.N.CHOLGUAN	0			0	MAYA PN				0	PARADICLORO				0	
P.N. MADERA	0			0	ENVASES MIEL				0	ZANIL K				0	
TECHOS P.N.	0			0					0	XFORT 3.8 L				0	
CERA BRUTA	100			100	VELO CHAQUETA				0	PROMOTOR				0	
CERA CAJAS	0			0	VELO MONJITA				0	MENTOL K				0	
MARCOS ALAM	0			0	BUZOS				0	MATAMALEZA				0	
MARCOS C/C	0			0	CORCH. CHICO				0	AZUCAR FLOR				0	
PIQUERAS	0			0	CORCH. GRANDE				0						
					GUANTES LATES				0						
MAQUINARIA	CASA	CONT	BOD.	TOTAL	GUANTES CABRET				0	material x llegar	unid.				
CENTRIFUGA 9M	0	1	0	1	TRAMP. PROP.				0	publicitario					
AMASADORA 50K	0	1	0	1	TRAMP. POLEN				0	hidrolavdora					
HIDROLAVADORA	0	1	1	2	MALLAS POLEN				0	cajas vacias					
FUNDIDORA 40M	1	0	0	1	LLEGUITA				0						
CARRO ELEVA TAMB	0	0	1	1	CARRO SOSTEN TAMBOR	R			0						
					ALAMBRE				0						
					CORCHETA CHICA				0						
					CORCHETERA GRANDE				0						

MATRIZ DE EISENHOWER



URGENTE ← NO URGENTE

Cuadrante 1 HACER

Cosas con plazos fijos cercanos y consecuencias importantes si no se hacen

Ej: Sacar la sartén del fuego,

Ejem. Comprar envases de miel.

Cuadrante 2 PLANIFICAR

Cosas sin plazos fijos cercanos pero con consecuencias importantes si no se hacen

Fi: Hacer ejercicia conocer a

Ejem. Comprar una fundidora de marcos.

Cuadrante 3 DELEGAR

Cosas con plazos fijos cercanos pero sin consecuencias importantes si no se hacen

Ej: Preparar la comida, responder a

Ejem. Alambrado de marcos

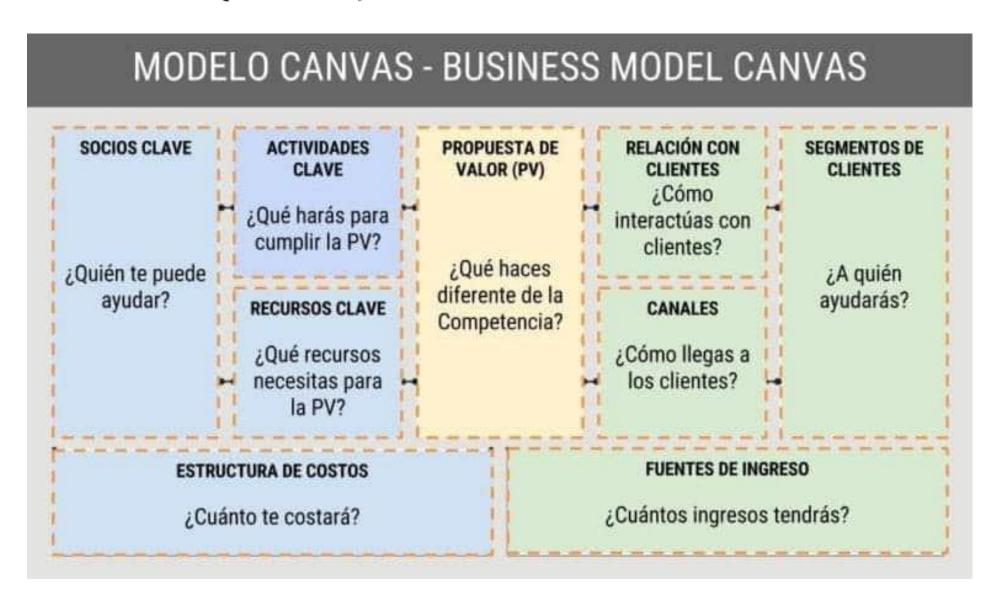
Cuadrante 4 IGNORAR

Cosas sin plazos fijos cercanos y sin consecuencias importantes si no se hacen

Ejem. La mala leche de la gente

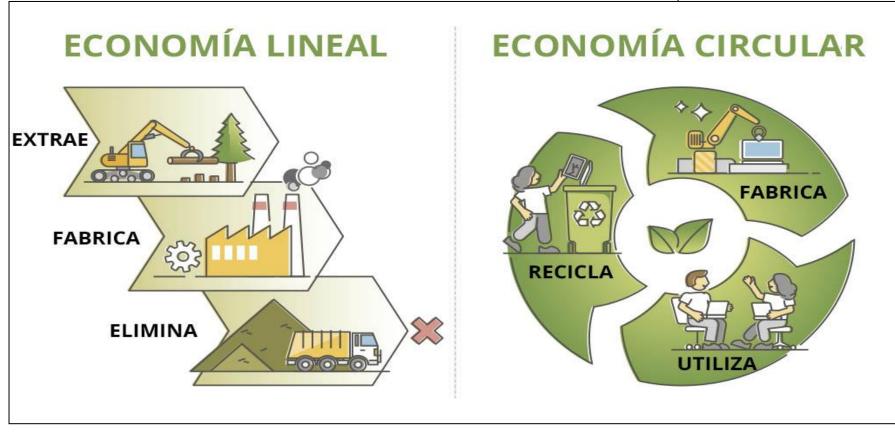
CANVAS

ESTE LIENZO BUSCA PRESENTAR Y ENTENDER UN EMPRENDIMIENTO Y VER POR AREAS EL QUE HACER, PARA HACER Y SER EXITOSO



ECONOMIA CIRCULAR «TEMA DE MODA»





LA COMPETENCIA

MI MAYOR COMPETENCIA SOY YO MISMO. EL SOL SALE PARA TODOS. EN APICULTURA EL CAMPO LABORAL ES AMPLIO, VARIADO, DINAMICO.

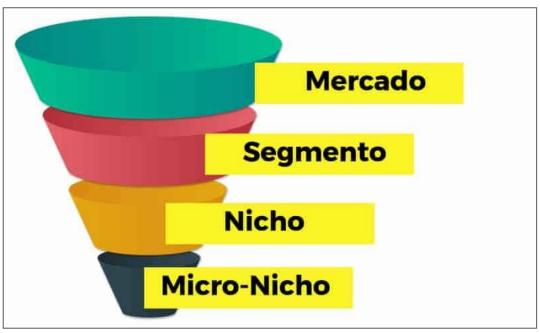
«QUE LA COMPETENCIA NO TE PREOCUPE. QUE TE OCUPE EN MEJORAR»

JORGE TORO

NICHO DE MERCADO
SON CONSUMIDORES CON
CARACTERISTICAS, NECESIDADES Y
PREFERENCIAS COMUNES, QUE
PUEDO SATISFACER.

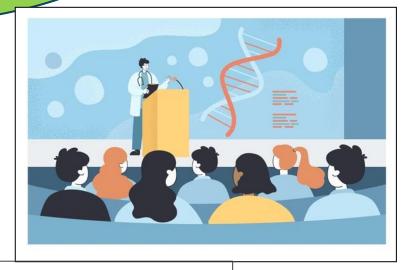








¿Y POR QUE NO SE TOCAN ESTOS TEMAS EN LOS CONGRESOS APICOLAS?



... MUCHA PREOCUPACION POR LO TECNICO, POCA POR **EL NEGOCIO.**

CON SUERTE SE HABLA DE MERCADOS

LAS CUENTAS SE PAGAN CON DINERO.









NO SOLO SE TRATA DE INTENCIONES SINO TAMBIEN DE ACCIONES.













"Mentalidad Empresarial"

• Polideportivo Quillón Calle Serrano #501

Evento Gratuito



Consultas:

prodesal4@quillon.cl +56 9 9735 6410































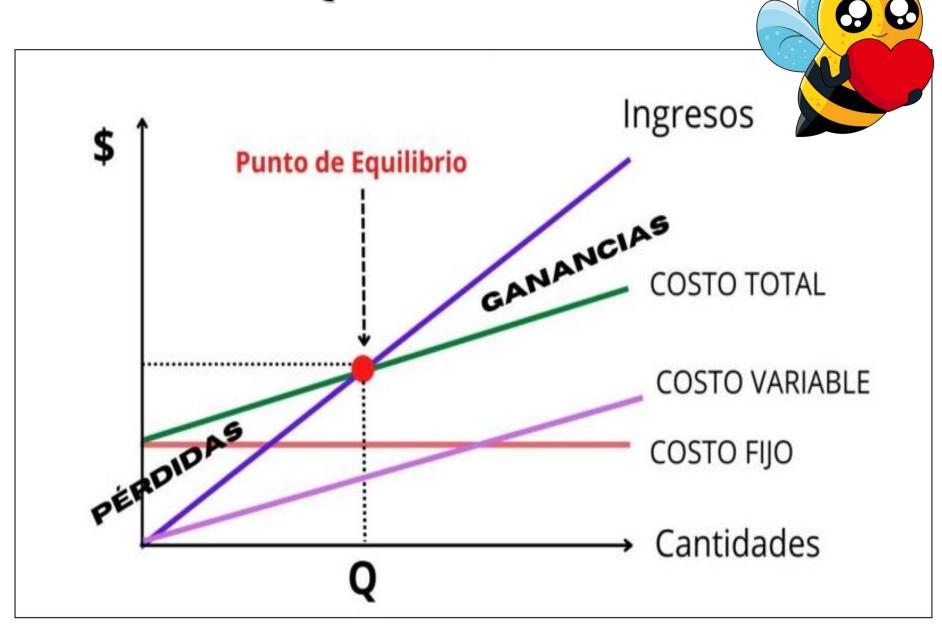
HAY QUE CREAR LA NECESIDAD

PARA QUE LOS VIENTOS SOPLEN A TU FAVOR «ESTRATEGIAS COMERCIALES»

NO SOLO SE TRATA DE
AUMENTAR EL PRODUCTO,
LOS CLIENTES O LAS
VENTAS
SINO DEBE SER HOLISTICO



PUNTO DE EQUILIBRIO



NO TE PREOCUPE DE NO TENER DINERO, PREOCUPATE DE NO TENER IDEAS

JORGE TORO O.



miel - Nucleos - Asesorias - Polinizaciones apitor1@hotmail.com cel:93491784 ...Apicultura en Movimiento



